



OXFAM

België | Belgique

Head of Relationship Fundraising (h/f/x)

Contrat à temps plein (38H) à durée indéterminée – Bruxelles

Oxfam est une organisation mondiale d'aide au développement qui unit les forces citoyennes contre la pauvreté et l'injustice.

En collaboration avec des organisations partenaires, nous travaillons en vue d'un changement durable permettant aux communautés vulnérables de prendre leur destin en main. Oxfam Belgique se concentre sur une combinaison d'aide humanitaire, de projets de développement et de campagnes afin d'influencer les politiques et sensibiliser la population. Avec un réseau de près de 250 magasins, Oxfam Belgique promeut également le commerce équitable et durable et soutient l'économie circulaire et sociale.

En quoi consiste la fonction ?

En tant que Head of Relationship Fundraising, vous faites partie du service 'Récolte de fonds' au sein du département Engagement Citoyen. Ce service a pour mission de rechercher un soutien financier auprès des particuliers et des entreprises. Le développement des relations avec les principaux donateurs fait partie des grands piliers de la stratégie d'Oxfam et plus précisément en ce qui concerne les legs, les grands donateurs, la philanthropie et les partenariats avec les entreprises.

Vous travaillez en étroite collaboration avec deux autres cellules en charge du recrutement et de la rétention des donateurs. Vous rapportez au responsable de la récolte de fonds.

Vos responsabilités :

- Vous proposez une stratégie afin de développer davantage la gestion des relations d'Oxfam Belgique. L'accent est mis sur les contacts avec les testateurs potentiels et les grands (ou moyennement grands) donateurs.
- Vous gérez personnellement un certain nombre de key accounts comprenant des testateurs potentiels, des donateurs et des entreprises proches d'Oxfam.
- En tant que responsable, vous encadrez votre équipe et veillez à ce que les collègues se renforcent mutuellement.
- Vous établissez le budget des différentes activités de votre cellule et veillez au suivi de celui-ci.
- Vous assurez le suivi des indicateurs clés de performance (KPI) mensuels, annuels et liés aux projets.
- Vous et votre équipe gérez également la récolte de fonds en peer-to-peer pour l'événement Oxfam Trailwalker.



OXFAM

België | Belgique

- Vous travaillez avec votre équipe et en collaboration avec les autres départements commerciaux d'Oxfam sur le développement du mécénat et des partenariats dans le cadre éthique défini par Oxfam.
- Vous participez aux réunions hebdomadaires de coordination de l'équipe de récolte de fonds. Vous facilitez activement la collaboration avec les autres cellules dans le cadre du direct mail et en lien avec les donateurs mensuels.
- Vous suivez les évolutions du secteur et développez un réseau avec les autres organisations ainsi qu'au sein d'Oxfam International.

Votre profil :

- Vous êtes titulaire d'un bachelier ou équivalent par expérience avec minimum 8 ans d'expérience en récolte de fonds, dans le domaine de la gestion des relations individuelles et/ou en marketing dans un contexte commercial ou non-lucratif au niveau des grands comptes.
- Vous avez une très bonne connaissance du français et néerlandais (parlé et écrit) et vous parlez anglais.
- Vous avez la capacité et la volonté de vous inscrire dans le modèle de leadership d'Oxfam (conscience de soi, vision d'ensemble, attention aux relations humaines, aptitude à obtenir des résultats).
- Vous avez de l'expérience dans la gestion d'une petite équipe et dans la coordination de projets de grande envergure.
- Vous êtes un.e teamplayer, vous communiquez aisément et vous pouvez travailler dans une structure matricielle avec des objectifs communs.
- Vous avez des compétences analytiques très développées et une solide compréhension de la planification commerciale et financière.
- Vous pouvez travailler sous pression, respecter des délais serrés, gérer des priorités multiples et avez de l'expérience dans la planification et l'organisation d'activités.
- Vous êtes fiable, discret et mature.
- Vous prenez des initiatives et avez un grand pouvoir de persuasion.
- Vous avez une bonne compréhension du groupe cible 50+.
- Vous êtes prêts à vous déplacer dans toute la Belgique.
- Vous avez le souci du détail et détenez des compétences administratives et organisationnelles afin de suivre et évaluer les campagnes en cours.
- Vous adhérez aux valeurs d'Oxfam.



OXFAM

België | Belgique

Oxfam vous propose :

- Un contrat à temps plein (38H) à durée indéterminée.
- Un salaire mensuel brut aligné sur le secteur des ONG (min 2559,91 € et max 4325,28 € pour 30 ans d'expérience relevante)
- De nombreux avantages extra-légaux : intervention dans les frais de transport, 13ème mois, chèques-repas, assurance groupe, congés extra-légaux, horaires flexibles, télétravail structurel, soutien appuyé à la formation ;
- L'opportunité de travailler pour une ONG leader dans le domaine de la coopération au développement et de jouer un rôle dans les changements majeurs et inspirants. Vous faites partie d'une équipe motivée et passionnée, qui se sent impliquée par sa mission
- Un travail stimulant et passionnant dans une organisation qui apporte une grande attention à l'équilibre entre vie professionnelle et vie privée.

Etes-vous la personne que nous recherchons ?

Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à OBE.jobs@oxfam.org avec la référence « Nom Prénom + Head of Relationship Fundraising » avant le 30 avril 2021.

Pour Oxfam, l'égalité des chances est importante. Les candidats sont donc sélectionnés sur la base de leurs qualités et compétences, sans tenir compte de l'âge, de l'origine ou du sexe.

Oxfam s'engage à protéger et à promouvoir le bien-être de tout être humain et attend de tous les membres du personnel et des volontaires qu'ils partagent cet engagement via des valeurs communes et un code de conduite (plus d'infos: <https://www.oxfam.be>).